Fecha aprobación: 05/03/2020



Nivel:

Distribución de horas.

FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: DERECHO MERCANTIL ESPECIAL II

Código: CJU0047

Paralelo: B

Periodo: Marzo-2020 a Agosto-2020

Profesor: VEGA MALO SANTIAGO ANDRES

Correo santiagovegam@uazuay.edu.ec

electrónico:

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
5				5

Prerrequisitos:

Código: CJU0046 Materia: DERECHO MERCANTIL ESPECIAL I

2. Descripción y objetivos de la materia

En este ciclo estudiaremos los contratos comerciales en la actualidad, los nuevos procedimientos y técnicas de contratación en el comercio actual, en que consiste la contratación masiva, cual es la responsabilidad de productores y proveedores en la contratación mercantil, la publicidad como factor determinante en la contratación mercantil. Pondremos especial interés en el análisis de cual es la influencia del comercio actual sobre las categorías contractuales. Para finalizar estudiaremos algunos contratos modernos.

La importancia de la materia radica en la necesidad de conocer las nuevas modalidades de contratación mercantil que corresponde a la evolución tecnológica al servicio de una economía de mercado y a la creciente demanda de bienes y servicios como consecuencia de las profundas transformaciones económicas, sociales y políticas. El estudio de estos contratos modernos permitirá al futuro profesional una formación integral pues podrá tener los conocimientos básicos de instrumentos uniformes en materia mercantil, canales de comercialización, usos y prácticas comerciales y formas modernas de resolver conflictos en esta materia.

El estudio de los contratos comerciales modernos, los elementos y características que rodean a estos, encuentra su sustento y directa vinculación con las cátedras de Derecho Mercantil General, Obligaciones, Procesal, Derecho Internacional Privado, Clínica Mercantil y Medios Alternativos para la solución de controversias.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

1.1.1	La Distribución y la Concesión Mercantil,
1.1.1.1	Nociones Generales. Función Económica y Social Características
1.1.1.2	Definición legal; régimen establecido en la ley; contenido; obligaciones; terminación del contrato.
1.1.2.1	Nociones Generales. Función Económica y Social Características
1.1.2.2	Definición legal; régimen establecido en la ley; contenido; obligaciones; terminación del contrato.
1.1.3.1	Nociones Generales; Características
1.1.3.2	Definición legal; disposiciones generales,
1.2.1	La Empresa Conjunta o Joint Venture
1.2.1.1	Concepto; características; función económica; generalidades; elementos.

1.2.1.2	Definición legal; régimen establecido en la ley;
1.2.2.1	Generalidades; características; régimen legal
1.3.1	El Crédito Comercial
1.3.2	El Crédito Revolvente
1.3.3	La Cuenta Corriente Mercantil
1.4.1	El Contrato de Prenda
1.4.1.1	La Prenda Comercial Ordinaria
1.4.1.2	La Prenda Agrícola e Industrial
1.4.2	La Fianza
1.5.1	Concepto; características; función económica; generalidades; elementos.
1.5.2	Definición legal; régimen establecido en la ley;
1.6	Los Contratos de Prestación de Servicios Mercantiles
1.7	El Contrato de Operación Logística
1.8.1	Definiciones y Elementos del Contrato de Seguro, el objeto, derechos y obligaciones de las partes, del siniestro. El Reaseguro.
1.8.2	Tipos de Seguro: de daños, de incendio, de reponsabilidad civil, de transporte, de personas.
1.9.1	El Contrado de Transporte Terrestre
1.9.1.1	El Contrato de Transporte de Pasajeros
1.9.1.2	El Contrato de Transporte de Mercadería
2.1	Los contratos en masa.
2.1.1	Introducción. Revisión del concepto de derecho mercantil como derecho de los actos en masa.
2.1.2	Inexistencia de acuerdos en los contratos en masa. Solución que da el Estado: fijación de precios, cláusulas normadas, las leyes de defensa del consumidor.
2.2.1	Producción artesanal y producción industrial.
2.2.2	La nueva Lex Mercatoria. El fordismo y post fordismo.
2.3.1	Cuando se presentan las cláusulas abusivas. Diferencia entre posición dominante de mercado y posición dominante de contrato. El test de legalidad.
2.3.2	Cuando hay y no hay cláusula abusiva. Situación del cliente y conocimiento del producto o servicio. Elementos para considerar que una cláusula es abusiva.
3.1	Generalidades, nacimiento de los derechos de los consumidores. Razones: médicas, económicas, comunicación.
3.1.1	Casos famosos: talidomida, aceite de colza.
3.1.2	Directrices de la ONU. Protecciones específicas.
3.1.3	Derechos básicos de los consumidores
3.1.4	Derecho a una información correcta. Derecho a la protección de intereses económicos y sociales.
3.1.5	Derecho a reclamar. Derecho a la reclamación de daños. Derecho a la salud y seguridad. Caso de GM y daños en vehículos.

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

Evidencias

aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.

-Aplicar la doctrina y la distinta normativa aplicable a las instituciones en estudio.	-Evaluación escrita -Evaluación oral
-Redactar trabajos de investigación mediante análisis comparativos.	-Evaluación escrita -Evaluación oral

ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.

-Explicar con precisión, oralmente o por escrito, los alegatos jurídicos -Evaluación escrita relacionados con el caso. -Evaluación oral

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia Resultado de aprendizaje de la materia **Evidencias** ae. Identificar la vinculación de la norma con los principios constitucionales de los que deriva y los valores que subyacen a estos últimos. -Determinar las regulaciones civiles y mercantiles en materia de obligaciones. -Evaluación escrita -Evaluación oral as. Identificar las relaciones de las Ciencias Jurídicas con otras áreas del conocimiento. -Apoyar y asesorar en proyectos de creación de cuerpos normativos o -Evaluación escrita reformas legales -Evaluación oral ax. Criticar y cuestionar el sistema jurídico vigente a fin de contribuir a su desarrollo. -Explicar con precisión, oralmente o por escrito, los alegatos jurídicos -Evaluación escrita

ba. Conocer el contenido general de la legislación nacional e internacional en las distintas áreas del Derecho.

-Comprender los procesos de unificación normativa en materia mercantil

-Evaluación oral

-Evaluación escrita -Evaluación oral

relacionados con el caso.

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Evaluaciones escritas en cada aporte, incluyen preguntas abiertas y reactivos.	LOS CONTRATOS TÍPICOS MÁS COMUNES, La Colaboración Empresarial, Los Contratos Accesorios, Los Créditos Comerciales, Sistemas de Distribución y otros Contratos Relacionados	APORTE	10	Semana: 5 (29-ABR- 20 al 04-MAY-20)
Evaluación escrita	Evaluaciones escritas en cada aporte, incluyen preguntas abiertas y reactivos.	El Contrato de Factoring, El Contrato de Operación Logística, El Contrato de Seguro, El Contrato de Transporte, Los Contratos de Prestación de Servicios Mercantiles	APORTE	10	Semana: 10 (03-JUN- 20 al 08-JUN-20)
Evaluación escrita	Evaluaciones escritas en cada aporte, incluyen preguntas abiertas y reactivos.	Generalidades, nacimiento de los derechos de los consumidores. Razones: médicas, económicas, comunicación., LA CONTRATACIÓN EN MASA Y LAS CLAUSULAS ABUSIVAS, LOS DERECHOS DE LOS CONSUMIDORES, La producción., Las cláusulas abusivas en los contratos estándar, Los contratos en masa.		10	Semana: 15 (08-JUL- 20 al 13-JUL-20)
Evaluación oral	Evaluación oral sobre lo visto en clase y sobre el trabajo fuera de clase	El Contrato de Factoring, El Contrato de Operación Logística, El Contrato de Seguro, El Contrato de Transporte, Generalidades, nacimiento de los derechos de los consumidores. Razones: médicas, económicas, comunicación., LA CONTRATACIÓN EN MASA Y LAS CLAUSULAS ABUSIVAS, LOS CONTRATOS TÍPICOS MÁS COMUNES, LOS DERECHOS DE LOS CONSUMIDORES, La Colaboración Empresarial, La producción., Las cláusulas abusivas en los contratos estándar, Los Contratos Accesorios, Los Contratos de Prestación de Servicios Mercantiles, Los Créditos Comerciales, Los contratos en masa., Sistemas de Distribución y otros Contratos	EXAMEN	20	Semana: 17-18 (21- 07-2020 al 03-08- 2020)
Evaluación oral	Evaluación oral sobre lo visto en clase y sobre el trabajo fuera de clase	El Contrato de Factoring, El Contrato de Operación Logística, El Contrato de Seguro, El Contrato de Seguro, El Contrato de Transporte, Generalidades, nacimiento de los derechos de los consumidores. Razones: médicas, económicas, comunicación., LA CONTRATACIÓN EN MASA Y LAS CLAUSULAS ABUSIVAS, LOS CONTRATOS TÍPICOS MÁS COMUNES, LOS DERECHOS DE LOS CONSUMIDORES, La Colaboración Empresarial, La producción., Las cláusulas abusivas en los contratos estándar, Los Contratos Accesorios, Los Contratos de Prestación de Servicios Mercantiles, Los Créditos Comerciales, Los contratos en	SUPLETORIO	20	Semana: 19 (al)

Evidencia D	Descripción Co	evaluar	Aporte	Calificación	Semana
'	y otro	, Sistemas de Distribución s Contratos lonados			
etodología					
Criterios de evaluación					
5. Referencias ibliografía base					
ibros					
Nutor	Editorial	Título		Año	ISBN
CÓDIGOS, LEYES, RATADOS	Editorial NO INDICA	Título NO INDICA		Año 0	ISBN NO INDICA
CÓDIGOS, LEYES, RATADOS NTERNACIONALES	NO INDICA	NO INDICA SERIE CONTRATOS MERCA TERCER MILENIO.		0	NO INDICA
CÓDIGOS, LEYES, RATADOS NTERNACIONALES DÍAZ BRAVO, ARTURO	NO INDICA IURE IURE	NO INDICA SERIE CONTRATOS MERCA		0	NO INDICA
CÓDIGOS, LEYES, FRATADOS NTERNACIONALES DÍAZ BRAVO, ARTURO Díaz Bravo, Arturo Feldstein de Cárdenas, Gara L. y Leonardi de	NO INDICA	NO INDICA SERIE CONTRATOS MERCA TERCER MILENIO. Serie Contratos Mercantil		0	
CÓDIGOS, LEYES, RATADOS NTERNACIONALES DÍAZ BRAVO, ARTURO Díaz Bravo, Arturo feldstein de Cárdenas, tara L. y Leonardi de Herbón. Hebe M	IURE IURE Abeledo-Perrot Astrea	SERIE CONTRATOS MERCA TERCER MILENIO. Serie Contratos Mercantil Milenio. El Arbitraje Relación de consumo y o consumidor	les en el Terce	0 0 er 0 2005	NO INDICA
CÓDIGOS, LEYES, RATADOS NTERNACIONALES DÍAZ BRAVO, ARTURO Díaz Bravo, Arturo feldstein de Cárdenas, fara L. y Leonardi de Herbón. Hebe M Rinessi, Antonio Juan	NO INDICA IURE IURE Abeledo-Perrot Astrea Editorial de la Universidad	SERIE CONTRATOS MERCA TERCER MILENIO. Serie Contratos Mercantil Milenio. El Arbitraje Relación de consumo y o consumidor Contratos Mercantiles y B	les en el Terce derechos del Bancarios más	0 0 0 2005 2006 3 2007	NO INDICA
Autor CÓDIGOS, LEYES, IRATADOS INTERNACIONALES DÍAZ BRAVO, ARTURO Díaz Bravo, Arturo Feldstein de Cárdenas, Sara L. y Leonardi de Herbón. Hebe M Rinessi, Antonio Juan Villalba Paredes, Vladimir Le Pera, Sergio	NO INDICA IURE IURE Abeledo-Perrot Astrea Editorial de la Universidad	SERIE CONTRATOS MERCA TERCER MILENIO. Serie Contratos Mercantil Milenio. El Arbitraje Relación de consumo y o consumidor	derechos del Bancarios más e Globalizacia I Acuerdos de	0 0 0 er 0 2005 2006 5 2007 ón	NO INDICA

Autor	Título	Url
ÁLVAREZ DIDYME-DÒME,	CONTRATOS MERCANTILES	https://ebookcentral.proquest.com/lib/uasuaysp/reader.action?docID
Manuel José		=3201945
SORIA AGUILAR, ALFREDO	CONTRATOS MODERNOS: ELEMENTOS	
F.; OSTERLING LETTS,	ESENCIALES Y REGLAS APLICABLES PARA	
MADELEINE	ACUERDOS COMERCIALES	
Germán Pardo Carrero	Acuerdos comerciales y aspectos	https://ebookcentral.proquest.com/lib/uasuaysp/detail.action?docID
	relacionados con el comercio exterior	=4760670&query=pardo+carrero
Antonio Abril	Los contratos mercantiles y su aplicación	https://ebookcentral.proquest.com/lib/uasuaysp/detail.action?docID
	práctica	=5426601&query=antonio+abril
Software		

Revista

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Estado:

Aprobado

Docente	
Fecha aprobación: 05/03/2020	