



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA DEL CONFLICTO Y MEDIOS ALTERNATIVOS I
Código: CJU0126
Paralelo: A, B
Periodo : Septiembre-2016 a Febrero-2017
Profesor: GRANDA LOPEZ VÍCTOR PAÚL
Correo electrónico: pgranda@uazuay.edu.ec

Nivel: 5

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo: 0		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
3				3

Prerrequisitos:

Código: CJU0129 Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudiante podrá comprender las fortalezas jurídicas para la aplicación del Derecho, en los procesos y procedimientos de su profesión mejor adaptados a las condiciones sociales reales. Participar en proyectos de investigación que le permitan aportar al desarrollo de la solución alternativa de conflictos.

El objetivo esencial del curso, es considerar la solución de la alternativa de conflictos y a la negociación - mediación en general como un camino adecuado para resolver los diferentes y diversos problemas que se suscitan a lo largo de un ejercicio profesional, específicamente para este ciclo de estudios, el eje de la formación de la solución alternativa de conflictos, se encuentran determinadas las cuatro destrezas generales: escuchar a las partes, buscar consensos, y proponer alternativas de solución; fortaleciendo el desempeño práctico de las habilidades técnicas y de procedimientos de mediación, dejando finalmente el libre criterio de la aplicación práctica de mediación, por parte de los estudiantes.

Entender las herramientas prácticas adecuadas para que puedan realizar con propiedad su profesión basada en la negociación, así como transmitir los conocimientos suficientes para que puedan participar efectivamente en el diseño de una asesoría orientada a la prevención de conflictos.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.

-Aplicar la Ley de Arbitraje y Mediación del Ecuador. Transmitir los conocimientos suficientes para que puedan participar efectivamente en el diseño de una asesoría orientada a la prevención de conflictos Práctica real de solución de casos en el Centro de Mediación relacionando con la norma constitucional. Analizados los principios constitucionales, considerar la solución de la alternativa de conflictos y a la negociación - mediación en

ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.

-Fortaleciendo el desempeño práctico de las habilidades técnicas y de procedimientos de mediación Resolver los diferentes y diversos problemas que se suscitan a lo largo de un ejercicio profesional Participar en proyectos de

Evidencias

-Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Resolución de ejercicios, casos y otros
 -Trabajos prácticos - productos

-Evaluación escrita
 -Evaluación oral
 -Resolución de ejercicios,

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

Evidencias

investigación que le permitan aportar al desarrollo de la solución alternativa de casos y otros conflictos. Ejerciendo de manera profesional los derechos constitucionales en la solución alternativa de conflictos. Comprender las fortalezas jurídicas para la aplicación del Derecho.

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Fortaleciendo el desempeño práctico de las habilidades técnicas y de procedimientos de mediación		APORTE 1	10	
Resolución de ejercicios, casos y otros	Ejerciendo de manera profesional los derechos constitucionales en la solución alternativa de conflicto		APORTE 2	10	
Trabajos prácticos - productos	Aplicar la Ley de Arbitraje y Mediación del Ecuador.		APORTE 3	10	
Trabajos prácticos - productos	Aplicar la Ley de Arbitraje y Mediación del Ecuador.		EXAMEN	20	
Evaluación oral	Oral	CONCILIACIÓN EXTRAJUDICIAL, LA MEDIACION, NEGOCIACIÓN, Pilares de la Negociación, TEORÍA DEL CONFLICTO	SUPLETORIO	20	Semana: 19-20 (16-01-2017 al 22-01-2017)

Metodología

Criterios de evaluación

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
FRANCISCO JOSÉ SOSPEDRA NAVAS,	Navarra : Thomson Reuters	MEDIACIÓN Y ARBITRAJE : LOS SISTEMAS ALTERNATIVOS DE RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS	2014	978-84-470-4591-4
URY, WILLIAM	Editorial NORMA	EL PODER DE UN NO POSITIVO	2009	978-958-451-847-7
ROGER FISHER, WILLIAM URY,	Norma	SI DE ACUERDO : CÓMO NEGOCIAR SIN CEDER	1997	978-958-04-2507-6
ARMANDO CASTANEDO ABAY	Universidad Ecotec	MEDIACIÓN, GLOBALIZACIÓN Y CULTURA DE PAZ EN EL SIGLO XXI	2013	978-9978-99316

Web

Autor	Título	Url
Constitución De La República Del Ecuador	Asamblea Nacional Del Ecuador	www.asambleanacional.gob.ec
Ley De Arbitraje Y Mediación	Asamblea Nacional Del Ecuador	www.asambleanacional.gob.ec

Software

Revista

Bibliografía de apoyo

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
BARUCH, ROBERT.	Ed. Granica	LA PROMESA DE LA MEDIACION. COMO	2005	NO INDICA

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
FOLGER, JOSEPH:		AFRONTAR EL CONFLICTO MEDIANTE LA REVALORIZACIÓN Y EL RECONOCIMIENTO		
BARUCH, ROBERT. FOLGER, JOSEPH: ZALLES, JORGE H.	Editorial Norma	BARRERAS AL DIALOGO Y AL CONSENSO	2005	NO INDICA
FISHER, ROGER	Editorial Norma	COMO NEGOCIAR SIN CEDER.	2004	NO INDICA
FONT, BARROT ALFRED	Editorial Alienta	NEGOCIAR CON ARTE	2008	NO INDICA
MAYER, ROBERT	Intermedio Editores	GAÑE CUALQUIER NEGOCIACIÓN	2011	NO INDICA
SHAPIRO, DANIEL / FISHER, ROGER	Editorial Norma	LAS EMOSIONES EN LA NEGOCIACIÓN	2009	NO INDICA

Web

Software

Revista

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **01/11/2016**

Estado: **Aprobado**