



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE DERECHO

1. Datos generales

Materia: TEORÍA DEL CONFLICTO Y MEDIOS ALTERNATIVOS I
Código: CJU0126
Paralelo: B
Periodo: Septiembre-2017 a Febrero-2018
Profesor: AUQUILLA LUCERO REMIGIO ANTONIO
Correo electrónico: remigioa@uazuay.edu.ec

Nivel: 5

Distribución de horas.

| Docencia | Práctico | Autónomo: 0 | | Total horas |
|----------|----------|----------------------|----------|-------------|
| | | Sistemas de tutorías | Autónomo | |
| 3 | | | | 3 |

Prerrequisitos:

Código: CJU0129 Materia: TEORÍA GENERAL DEL NEGOCIO JURÍDICO

2. Descripción y objetivos de la materia

El estudiante podrá comprender las fortalezas jurídicas para la aplicación del Derecho, en los procesos y procedimientos de su profesión mejor adaptados a las condiciones sociales reales. Participar en proyectos de investigación que le permitan aportar al desarrollo de la solución alternativa de conflictos.

El objetivo esencial del curso, es considerar la solución de la alternativa de conflictos y a la negociación - mediación en general como un camino adecuado para resolver los diferentes y diversos problemas que se suscitan a lo largo de un ejercicio profesional, específicamente para este ciclo de estudios, el eje de la formación de la solución alternativa de conflictos, se encuentran determinadas las cuatro destrezas generales: escuchar a las partes, buscar consensos, y proponer alternativas de solución; fortaleciendo el desempeño práctico de las habilidades técnicas y de procedimientos de mediación, dejando finalmente el libre criterio de la aplicación práctica de mediación, por parte de los estudiantes.

Entender las herramientas prácticas adecuadas para que puedan realizar con propiedad su profesión basada en la negociación, así como transmitir los conocimientos suficientes para que puedan participar efectivamente en el diseño de una asesoría orientada a la prevención de conflictos.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

| | |
|-----|--|
| 1.1 | Representa estrategias de manejo de conflictos de acuerdo al tipo. |
| 1.2 | Analiza y justifica la aparición de M.A.R.C.S. en los sistemas de administración de la justicia. |
| 1.3 | Principios alternativos de resolución de conflictos. |
| 1.4 | Complementariedad de los MARCS y la administración de justicia clásica. |
| 1.5 | Asume y valora la importancia del conflicto y la aplicación de los MARCS. |
| 2.1 | Identifica los aspectos generales de la negociación y la utilización de la negociación directa y asistida. |
| 2.2 | Etapas del proceso de negociación. |
| 2.3 | Participación de una simulación práctica de un proceso de negociación. |
| 2.4 | Estrategias de negociación |

| | |
|------|---|
| 2.5 | Negación asistida y la conciliación extrajudicial. |
| 3.1 | Comprende la naturaleza de la conciliación extrajudicial, en concordancia con la legislación nacional. |
| 4.1 | Negociación basada en intereses y no es posturas. |
| 4.2 | Separe a las personas del problema. |
| 4.3 | Negociación basada en lluvia de ideas. |
| 4.4 | Los principio de negociación de Harvard |
| 4.5 | La negociación positiva. |
| 5.1 | Naturaleza jurídica: de la Mediación. |
| 5.2 | Tipos de Actas de la Mediación. |
| 5.3 | Materia transigible en Mediación. |
| 5.4 | Derechos y obligaciones de las partes, los mediadores y la prueba en Mediación. |
| 5.5 | El proceso de Mediación. Simula una Mediación |
| 5.6 | Características jurídicas del acta de Mediación |
| 5.7 | Identifica y aplica los diferentes mecanismos legales existentes en la legislación moderna para garantizar el cumplimiento de las actas de Mediación. |
| 5.8 | Designación del mediador |
| 5.9 | Formación de los mediadores. Técnicas de acta de Mediación |
| 5.10 | Problemas más frecuentes en la acta de Mediación. |
| 5.11 | La Mediación como sistema importante en la administración de justicia a nivel nacional e internacional, considerando las relaciones comerciales globalizadas. |
| 5.12 | Mediación multipartes. |

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

aa. Conocer y relacionar conceptos, principios, instituciones y normas.

-Aplicar la Ley de Arbitraje y Mediación del Ecuador. Transmitir los conocimientos suficientes para que puedan participar efectivamente en el diseño de una asesoría orientada a la prevención de conflictos Práctica real de solución de casos en el Centro de Mediación relacionando con la norma constitucional. Analizados los principios constitucionales, considerar la solución de la alternativa de conflictos y a la negociación - mediación en

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

ab. Aplicar conceptos, métodos, principios y normas abstractas a casos reales e hipotéticos.

-Fortaleciendo el desempeño práctico de las habilidades técnicas y de procedimientos de mediación Resolver los diferentes y diversos problemas que se suscitan a lo largo de un ejercicio profesional Participar en proyectos de investigación que le permitan aportar al desarrollo de la solución alternativa de conflictos. Ejerciendo de manera profesional los derechos constitucionales en la solución alternativa de conflictos. Comprender las fortalezas jurídicas para la aplicación del Derecho.

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

Desglose de evaluación

| Evidencia | Descripción | Contenidos sílabo a evaluar | Aporte | Calificación | Semana |
|--------------------------------|-------------------------|--|------------|--------------|--|
| Evaluación escrita | Lo visto hasta la fecha | NEGOCIACIÓN, TEORÍA DEL CONFLICTO | APORTE 1 | 5 | Semana: 5 (23-OCT-17 al 28-OCT-17) |
| Trabajos prácticos - productos | Lo visto hasta la fecha | NEGOCIACIÓN, TEORÍA DEL CONFLICTO | APORTE 1 | 5 | Semana: 5 (23-OCT-17 al 28-OCT-17) |
| Evaluación escrita | Lo visto hasta la fecha | CONCILIACIÓN EXTRAJUDICIAL, Pilares de la Negociación | APORTE 2 | 5 | Semana: 10 (27-NOV-17 al 02-DIC-17) |
| Trabajos prácticos - productos | Lo visto hasta la fecha | CONCILIACIÓN EXTRAJUDICIAL, NEGOCIACIÓN | APORTE 2 | 5 | Semana: 10 (27-NOV-17 al 02-DIC-17) |
| Evaluación escrita | Lo visto hasta la fecha | LA MEDIACION, Pilares de la Negociación | APORTE 3 | 5 | Semana: 15 (02-ENE-18 al 06-ENE-18) |
| Trabajos prácticos - productos | Lo visto hasta la fecha | LA MEDIACION, Pilares de la Negociación | APORTE 3 | 5 | Semana: 15 (02-ENE-18 al 06-ENE-18) |
| Evaluación escrita | Lo visto hasta la fecha | CONCILIACIÓN EXTRAJUDICIAL, LA MEDIACION, NEGOCIACIÓN, Pilares de la Negociación, TEORÍA DEL CONFLICTO | EXAMEN | 20 | Semana: 17-18 (14-01-2018 al 27-01-2018) |
| Evaluación escrita | Lo visto hasta la fecha | CONCILIACIÓN EXTRAJUDICIAL, LA MEDIACION, NEGOCIACIÓN, Pilares de la Negociación, TEORÍA DEL CONFLICTO | SUPLETORIO | 20 | Semana: 19-20 (28-01-2018 al 03-02-2018) |

Metodología

Criterios de evaluación

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

| Autor | Editorial | Título | Año | ISBN |
|--------------------------------|---------------------------|---|------|-------------------|
| FRANCISCO JOSÉ SOSPEDRA NAVAS, | Navarra : Thomson Reuters | MEDIACIÓN Y ARBITRAJE : LOS SISTEMAS ALTERNATIVOS DE RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS | 2014 | 978-84-470-4591-4 |
| URY, WILLIAM | Editorial NORMA | EL PODER DE UN NO POSITIVO | 2009 | 978-958-451-847-7 |
| ROGER FISHER, WILLIAM URY, | Norma | SI DE ACUERDO : CÓMO NEGOCIAR SIN CEDER | 1997 | 978-958-04-2507-6 |
| ARMANDO CASTANEDO ABAY | Universidad Ecotec | MEDIACIÓN, GLOBALIZACIÓN Y CULTURA DE PAZ EN EL SIGLO XXI | 2013 | 978-9978-99316 |

Web

| Autor | Título | Url |
|--|-------------------------------|--|
| Constitución De La República Del Ecuador | Asamblea Nacional Del Ecuador | www.asambleanacional.gob.ec |
| Ley De Arbitraje Y Mediación | Asamblea Nacional Del Ecuador | www.asambleanacional.gob.ec |

Software

Revista

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Revista

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **05/09/2017**

Estado: **Aprobado**