



FACULTAD DE CIENCIAS JURÍDICAS

ESCUELA DE ESTUDIOS INTERNACIONALES

1. Datos generales

Materia: COMERCIO EXTERIOR: OPERATIVIDAD
Código: CJU0015
Paralelo: A
Periodo : Marzo-2018 a Julio-2018
Profesor: BERMEO MOLINA ENMA RAQUEL
Correo electrónico: ebermeo@uazuay.edu.ec

Nivel: 6

Distribución de horas.

Docencia	Práctico	Autónomo:		Total horas
		Sistemas de tutorías	Autónomo	
4				4

Prerrequisitos:

Código: CJU0016 Materia: COMERCIO EXTERIOR: TEORIA

2. Descripción y objetivos de la materia

Esta materia pretende entre sus objetivos, cubrir la teoría y la práctica para el correcto manejo técnico de las herramientas desde los aspectos legal, logístico y financiero, entre otros elementos de la cadena de suministros y canales de comercialización.

La operatividad del comercio exterior es fundamental porque permite el flujo de bienes y servicios para el perfeccionamiento de los negocios internacionales. El conocimiento y la práctica en el correcto uso de herramientas operativas le dan la oportunidad al egresado de contar con un perfil de aptitudes suficientes para relacionarse y manejarse con un adecuado nivel técnico entre los diferentes actores de las operaciones dentro de los negocios internacionales.

El estudio de las operaciones del comercio exterior si bien se articula con todas las materias del curriculum académico, sin embargo en especial se encadena con las materias relacionadas al mercadeo internacional y estudio de nuevos mercados, a la internacionalización de la empresa y de sus productos, al desarrollo y la innovación de nuevos productos, a los emprendimientos, dentro de los acuerdos internacionales lo relacionado a la movilidad de bienes y servicios, entre otros.

3. Objetivos de Desarrollo Sostenible

4. Contenidos

01.01.	Principios del comercio exterior: ¿Qué es comercio exterior?, el Mercantilismo, las teorías de Adam Smith y David Ricardo, el libre mercado, la teoría de Heckscher - Ohlin, la paradoja de Leontief, movilidad de los factores del comercio internacional
01.02.	Los subsidios, el dumping, el proteccionismo, las divisas y los tipos de cambio, la IED, ¿cómo la devaluación favorece a los exportadores?. Los niveles de integración económica y comercial. Los TLC, el acuerdo comercial con la UE, La ISI, el modelo Cepalino, la integración regional, el legado de Raul
02.01.	La política del Comercio Internacional, indicadores, aspectos arancelario, aduanero, sistemas de control político ante las crisis internacionales
02.2.	El comercio exterior competitivo, el diamante de Porter
02.03.	Análisis del COPCI Libro IV Del Comercio Exterior, en relación a una política de Comercio Exterior competitiva
03.01.	Las operaciones del comercio exterior, los procesos y actores de la dinámica del comercio exterior.
03.02.	Los Incoterms 2010
03.03.	Los Regímenes Aduaneros, análisis del COPCI y su reglamento
03.04.	Nomenclatura y clasificación arancelaria, el TARIC, Taller de clasificación de mercancías
03.05.	Los aranceles como herramienta del comercio exterior, tipos de arancel, sus efectos en comercio externo y en el interno, el arancel óptimo, análisis de las políticas arancelarias actuales, implicaciones internacionales

03.06.	Barreras no arancelarias, autorizaciones previas. Las certificaciones públicas y privadas. Análisis de normas actuales. Taller de investigación
03.07.	El valor en aduana de las mercancías, principios y taller de valoración según las normas de la CAN
03.08.	Trámites de importación y exportación, operaciones aduaneras, análisis de las consultas a través del SENA
03.09.	Taller de clasificación, tramitología y liquidación de tributos. Análisis de casos
03.10.	Análisis de procedimientos especiales: importaciones por courier y sala de arribo, menajes de casa. Taller sobre el cálculo de tributos a pagar
04.01.	El crédito documentario, formas de financiamiento del comercio exterior, las cartas de crédito, su funcionamiento y variedades
04.02.	Taller de operaciones bancarias
05.01.	Estrategia de la empresa, la creación de valor, posicionamiento estratégico y operaciones de la empresa como cadena de valor
05.02.	La diferencia en las normas contables nacionales, consecuencias de la aplicación de normas diferentes, Aspectos contables de normas de control
05.03.	Las fábricas en el extranjero, el outsourcing, los mejores lugares para producir
05.04.	La subcontratación de la producción: ¿fabricar o comprar?

5. Sistema de Evaluación

Resultado de aprendizaje de la carrera relacionados con la materia

Resultado de aprendizaje de la materia

Evidencias

as. Analizar y utilizar el régimen aduanero idóneo para el tipo de operación de importación o exportación

-¿ Conocer las ventajas tributarias y empresariales que ofrecen cada uno de los regímenes aduaneros de importación y exportación. ¿ Cumplir con los requisitos y ejecutar los procedimientos que exigen los diferentes regímenes aduaneros.

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

at. Identificar las instancias para dar trámite a los procesos exigidos en la gestión de importaciones y exportaciones

-¿ Conocer los organismos involucrados en los procesos de importación y exportación. ¿ Conocer los procesos que se deben llevar a cabo en los diferentes organismos involucrados en comercio exterior para obtener documentos o autorizaciones para importar o exportar.

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

au. Identificar los canales adecuados para realizar la distribución física de la mercadería

-¿ Identificar los diferentes medios de transporte, sus ventajas y desventajas ¿ Identificar los diferentes elementos de los canales de distribución y sus funciones

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

ax. Utilizar herramientas como avales, cobranzas y garantías del exterior para financiar operaciones de pre y post embarque

-¿ Conocer los procesos para instrumentar avales, cobranzas y garantías del exterior. ¿ Identificar la mejor opción entre avales, garantía y cobranzas para diferentes tipos de importación y exportación.

-Evaluación escrita
-Trabajos prácticos -
productos

Desglose de evaluación

Evidencia	Descripción	Contenidos sílabo a evaluar	Aporte	Calificación	Semana
Evaluación escrita	Prueba teórica No. 1	Introducción teórica al Comercio Exteriore, Políticas de Comercio Exterior	APORTE 1	10	Semana: 5 (09-ABR-18 al 14-ABR-18)
Evaluación escrita	Prueba escrita No. 2	Operaciones aduaneras	APORTE 2	5	Semana: 10 (14-MAY-18 al 19-MAY-18)
Trabajos prácticos - productos	Trabajo práctico No. 1	Operaciones aduaneras	APORTE 2	5	Semana: 10 (14-MAY-18 al 19-MAY-18)
Evaluación escrita	Prueba escrita No. 3	Operaciones aduaneras, Operaciones bancarias	APORTE 3	5	Semana: 15 (18-JUN-18 al 23-JUN-18)
Trabajos prácticos - productos	Trabajo práctico No. 2	Operaciones aduaneras, Operaciones bancarias	APORTE 3	5	Semana: 15 (18-JUN-18 al 23-JUN-18)
Evaluación escrita	Exame teórico	Introducción teórica al Comercio Exteriore, Operaciones aduaneras, Operaciones bancarias, Políticas de Comercio Exterior, Producción Global, Subcontratación y administración de materiales	EXAMEN	20	Semana: 17-18 (01-07-2018 al 14-07-2018)
Evaluación escrita	Examen teórico	Introducción teórica al Comercio Exteriore, Operaciones aduaneras, Operaciones bancarias, Políticas de Comercio Exterior, Producción Global, Subcontratación y administración de materiales	SUPLETORIO	20	Semana: 20 (al)

Metodología

Criterios de evaluación

6. Referencias

Bibliografía base

Libros

Autor	Editorial	Título	Año	ISBN
Narbona Véliz Hernán	Fondo Editorial de Negociaciones Internacionales y Comercio Exterior	Comercio Internacional. Los Secretos del Negocio	2005	
Hinkelman Edward	CECSA	Diccionario de Comercio Internacional	2008	
ENGARDIO PETE	McGraw Hill	CHINDIA	2008	NO
Daniels John y otros	Pearson Prentice Hall	Negocios Internacionales Ambiente y operaciones	2010	
Hill Charles	McGraw Hill	Negocios Internacionales competencia en el mercado global	2008	
Drucker Peter	Grupo Editorial Norma	La Sociedad Postcapitalista	2000	

Web

Software

Revista

Bibliografía de apoyo

Libros

Web

Software

Revista

Docente

Director/Junta

Fecha aprobación: **26/02/2018**

Estado: **Aprobado**